





Chiến dịch Lead

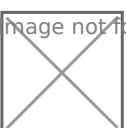
Truy cập: Menu → Leads tiềm năng 






1. Tạo chiến dịch

 Click **[Tạo chiến dịch]** để thêm 1 chiến dịch người dùng mong muốn. Sau khi click **[Tạo chiến dịch]**  hệ thống hiển thị như ảnh dưới: 

Người dùng nhập tên chiến dịch mong muốn sau đó click **[Lưu]** 

2. Màn view leads tiềm năng

Trường thông tin	Hình ảnh minh họa	Mô tả
Người tạo		Hiển thị người tạo chiến dịch đó
Ngày tạo		bắt theo thời gian tạo chiến dịch.
Thời gian update khách		Hiển thị thời gian cuối cùng update khách
Số Lead		- Xanh dương: tổng số khách có trong lead, Xanh lá: tổng số khách đã có nhân viên nhận, Đỏ: Tổng số khách chưa có nhân viên nhận
Tiến độ		= Tổng số lead đã nhận / tổng số lead
Có chăm sóc		Tổng số khách có comment ở data khách hàng

Trường thông tin	Hình ảnh minh họa	Mô tả
Tỉ lệ chăm sóc		= Có chăm sóc / Tổng số leads
Đơn chốt		= Tổng số đơn của khách đặt
Tỉ lệ chốt		= Đơn chốt / Tổng số leads
Tình trạng		- Hoàn thành: Tổng leads = Tổng leads nhận, Đang xử lý: Tổng leads > Tổng khách nhận
Chức năng		Sửa, Xóa, Sao chép

Phiên bản #3
Được tạo 4 tháng 2 2025 07:35:23 bởi Bùi Hương Giang
Được cập nhật 18 tháng 2 2025 03:05:12 bởi Ngọc Thoa